

BREIZH Connecting forme les dirigeants bretons au marketing de bouche à oreille

Avec un positionnement unique en Bretagne, BREIZH Connecting accompagne les entrepreneurs, les franchiseurs et les équipes de commerciaux à performer autrement, grâce à ses solutions innovantes : des formations intensives en marketing de bouche à oreille (réseautage d'affaires) et LinkedIn (prospection et recrutement) ; des stratégies de relations presse ; du conseil en présence et visibilité digitale

« Les deux choses les plus importantes n'apparaissent pas au bilan de l'entreprise : sa réputation et ses hommes. » Henry Ford

BREIZH Connecting, créée en janvier 2019 par Barbara et Sébastien OUVRARD, est un cabinet conseil en professionnel branding (*désigne le fait pour un individu de se positionner en tant qu'expert reconnu dans son domaine d'activité professionnelle.*)

Innovante en Bretagne, le cabinet conseil accompagne les entrepreneurs du territoire dans leur démarche de professionnalisation du marketing de bouche à oreille et dans leur présence digitale avec des services dédiés aux dirigeants de TPE, de PME et les franchisés :

- **Formations courtes de 2 jours pratiques et pragmatiques** « [Maîtrisez l'Art du Networking et du réseautage d'affaires¹](#) », « [Développer sa visibilité grâce à LinkedIn²](#) ». A l'issue de la formation, les stagiaires seront capables de construire et d'organiser leurs relations professionnelles en élaborant une stratégie et un plan d'actions efficaces, en s'appropriant des outils faciles à mettre en place.
- **Coaching individuel** pour les entrepreneurs débordés ne pouvant s'absenter deux jours pour se former et désireux d'avoir un accompagnement sur mesure. Un coaching de 2 heures via Skype sur une durée de 14 semaines, avec des exercices pratiques pour des résultats progressifs et puissants

« Le bouche à oreille est et reste l'un des meilleurs moyens d'augmenter son portefeuille client à moindre coût. Plus que jamais vos clients cherchent à faire le bon choix : consommer mieux, sans prendre de risque. Le marketing de bouche à oreille augmente considérablement votre chiffre d'affaires, sans investir dans des stratégies de communication alambiquées. Mais le réseautage d'affaires ne s'improvise pas. Beaucoup de membres de clubs d'affaires sont frustrés car ils n'ont pas acquis les méthodes et techniques. La plupart n'ont même pas réfléchi à leurs objectifs de business networking (=réseautage d'affaires) » complète Barbara OUVRARD, serial networker et dirigeante de BREIZH Connecting.

- **Conseil en présence et visibilité digitale** : pour les dirigeants, les entrepreneurs et professionnels indépendants, établir une stratégie de présence digitale consiste à faire en sorte de **renforcer leur Professional Branding**. En d'autres termes, développer une image de professionnel crédible, de leader et d'expert dans leur secteur. Qu'ils soient identifiés en tant que tel par leurs homologues, leurs concurrents, des investisseurs, leurs futurs employeurs ou collaborateurs.

BREIZH Connecting organise des formations en inter-entreprise pour toute personne désirant développer son réseau relationnel à l'intérieur ou à l'extérieur de l'entreprise pour faire avancer ses projets. Cadres, managers, commerciaux, indépendant, TPE, PME.

Une session de formation tous les mois dans un département breton.

Sessions de formations en intra-entreprise sur demande.

programmes formations

www.breizhconnecting.bzh/formations-reseautage/

¹ <https://www.breizhconnecting.bzh/formations-reseautage/maitrisez-art-networking-devenez-as-reseautage-affaires/>

² <https://www.breizhconnecting.bzh/formations-reseautage/formation-linkedin-developper-visibilite-linkedin/>

Lannion, le 06/02/2020. Diffusion immédiate

Membre du réseau CNFPI, BREIZH Connecting accompagne les entreprises dans leur recherche de financement de la formation professionnelle auprès de leur OPCA. Aucune excuse valable pour ne pas booster le développement de leur entreprise.

Grâce à un réseau de partenaires influents, BREIZH Connecting propose des ateliers de 2 heures sur L'art du réseautage et Optimiser son profil LinkedIn. Modalités d'inscription en fonction des partenaires.

[calendrier des ateliers](#)³

<https://www.breizhconnecting.bzh/evenements/>

Experte dans le business networking passionnée, Barbara Ouvrard poste tous les jours un conseil, une astuce ou une réflexion sur son profil LinkedIn.

A retrouver sur le blog BREIZH Connecting, les meilleurs contenus produit par le cabinet spécialiste en présence digitale.

www.linkedin.com/in/barbaraouvrard-professional-branding

<https://www.breizhnconnectig.bzh/blog/>

A PROPOS :

BREIZH Connecting

06 23 18 15 29

www.breizhconnecting.bzh

barbara@breizhconnecting.bzh

vidéos : <https://youtu.be/7mjpR1sFBb8>

<https://youtu.be/43RIIM5cBxc>

<https://youtu.be/3aEzIAxnjmY>

³ AVIS : <https://www.google.com/search?client=firefox-b-d&q=breizh+connecting#lrd=0x48122b738d4c1235:0x379219bba3d1ab17,1,,>