

Lannion, le 10 février 2020,

Diffusion immédiate

COMMUNIQUE DE PRESSE

**BREST, jeudi 26 et vendredi 27 mars 2020, formation
« LinkedIn pour prospecter : 15 minutes par jour pour
trouver de nouveaux clients »**

*Jeudi 26 et vendredi 27 mars
2020, les entrepreneurs
finistériens sont conviés à
travailler sur leur présence
digitale et à développer leur
entreprise grâce à LinkedIn.*

*Le cabinet BREIZH Connecting animera à
BREST deux jours de formation pour
comprendre le fonctionnement et les
fonctionnalités de LinkedIn pour prospecter
sur le web, en y passant que 15 minutes par
jour.*



BREST
Adresse à venir



06 23 18 15 29



barbara@breizhconnecting.bzh



POUR S'INSCRIRE :
[https://www.weezevent.com/fo
rmation-brest-linkedin-
prospection-15-minutes-par-jour](https://www.weezevent.com/formation-brest-linkedin-prospection-15-minutes-par-jour)



1 200€ TTC par personne
(financement par votre OPCA,
possibilité de payer en deux fois
sans frais)

La majorité des gens utilise à peine 25% du potentiel de LinkedIn. Grâce à une habitude d'un quart d'heure simple vos résultats deviennent impressionnants. LinkedIn est le réseau social du monde de l'entreprise par excellence. En France, c'est près de la moitié de la population active, soit 16 millions de personnes inscrites sur la plateforme LinkedIn.

Surtout utilisé en B2B, c'est un outil professionnel très performant à intégrer dans une stratégie marketing digital et commercial. 70% de ses utilisateurs n'en tirent pas pleinement profit, principalement parce qu'ils ne maîtrisent pas ses fonctionnalités. Cette formation LinkedIn permet aux participants d'acquérir les méthodes indispensables pour créer, personnaliser et optimiser leur profil LinkedIn et leur page entreprise.

**Jeudi 26 et vendredi 27 mars de 9h à 17h, BREIZH Connecting animera la formation
« Utiliser pour prospecter : 15 minutes par jour pour générer de nouveaux clients ».**

A l'issue de cette formation, les stagiaires seront capables de :

- Créer et optimiser leur profil LinkedIn
- Établir une stratégie dédiée à l'utilisation de LinkedIn
- Développer un réseau de contacts et de prospects
- Définir un plan de prospection qualifié et quantifiable
- Créer un profil « entreprise » et mettre en valeur leurs prestations et métier
- Déclencher des leads et des rendez-vous

S'adresse aux entrepreneurs, indépendants, salariés, employés, commerciaux, demandeurs d'emploi.

Aucun prérequis nécessaire : avoir un profil créé, apporter son ordinateur portable personnel pour appliquer immédiatement les notions apprises

Programme détaillé sur la page et modalités d'inscription: <https://www.weezevent.com/formation-brest-linkedin-prospection-15-minutes-par-jour>

BREIZH Connecting

Cabinet conseil spécialiste en Professional Branding, formations en réseautage d'affaires (unique en Bretagne) et LinkedIn ; Relations presse et présence digitale

www.breizhconnecting.bzh

06 23 18 15 29

www.linkedin.com/in/barbaraouvrard

48 Avis sur Google